



Anexo 4:

Modelo del formulario de
candidatura

LuxAid Challenge Fund

¡Bienvenido al formulario de solicitud del **LuxAid Challenge Fund** en Costa Rica!

Antes de comenzar con su candidatura, asegúrese de que cumple **TODOS** los criterios de elegibilidad que se indican a continuación. Se le pedirá que cargue documentos que acrediten su elegibilidad.

1. El candidato es una empresa comercial o cooperativa formalmente constituida y registrada legalmente en **Costa Rica** entre **el 1 de junio del 2021** y **el 1 de junio del 2025**, con ingresos de ventas demostrables. No son elegibles las empresas unipersonales/negocios individuales, las asociaciones y las ONG. Tenga en cuenta que deberá proporcionar un certificado de registro mercantil, así como los estatutos sociales y un certificado de liquidación de impuestos.
2. El candidato puede demostrar que cuenta con al menos **dos** personas con contratos de trabajo legales. Tenga en cuenta que deberá proporcionar copias de los contratos y los estados financieros.
3. El candidato puede demostrar que no ha recibido más de **300 000** euros de financiación externa (subvenciones, capital, préstamos, etc.) en los tres años anteriores a la fecha límite de presentación.
4. El candidato tiene una propuesta de proyecto centrada en una innovación en uno de los siguientes ámbitos: **tecnología agrícola (AgriTech)** y **tecnología financiera (FinTech)**.
5. El producto o servicio innovador propuesto ha sido probado en el mercado y ha generado ingresos de ventas durante al menos **tres** meses hasta **el 31 de diciembre del 2025**, y cuenta con un plan de comercialización claro que incluye pruebas del interés de los clientes.
6. El proyecto propuesto tiene una duración de 1 a 2 años y requiere entre 50 000 y 120 000 euros. La subvención debe utilizarse principalmente para inversiones.
7. El candidato puede cofinanciar al menos el 30 % de los costes totales del proyecto mediante inversiones externas, fondos propios de los fundadores, el flujo de caja disponible de la empresa al inicio del proyecto y/o mediante ventas.

En nombre del candidato, confirmo que:

- la empresa no es responsable ni está involucrada en la degradación del medio ambiente, violaciones de los derechos humanos, trabajo forzoso o trabajo infantil;
- la empresa y la solución no presentan ningún riesgo significativo para las personas o la tierra;
- la empresa no es objeto de ningún procedimiento penal en curso relacionado con fraude, corrupción, blanqueo de capitales, terrorismo, trata de personas o cualquier otra obligación legal, y no practica la discriminación por motivos de raza, color, edad, sexo, identidad y expresión de género, origen étnico o nacional, discapacidad, embarazo, religión, afiliación política, pertenencia a sindicatos, condición de veterano, información genética protegida o estado civil en las prácticas de contratación y empleo, incluidos los salarios, los ascensos, las recompensas y el acceso a la formación;
- la empresa no está sujeta a sanciones por parte de la Unión Europea (UE) y sus representantes (propietarios o ejecutivos) no figuran en la lista de sanciones de la UE;
- la empresa ha cumplido con sus obligaciones en materia de pago de impuestos y cotizaciones a la seguridad social de conformidad con las disposiciones legales del país en el que está establecida;
- la empresa cumple con los Principios Rectores de las Naciones Unidas sobre las Empresas y los Derechos Humanos y con los Principios Rectores de la OCDE sobre los Derechos Humanos (capítulo IV) tanto para sí misma como para toda la cadena de valor de la que forma parte;
- la empresa no está en quiebra, es insolvente, no está en proceso de liquidación, no ha cesado sus actividades, no está siendo administrada por los tribunales, no ha celebrado ningún acuerdo con sus acreedores y no se encuentra en ninguna situación análoga derivada de un procedimiento similar previsto en la legislación o la normativa nacional;
- el proyecto propuesto no implica operaciones en los siguientes sectores: armas, minería, alcohol, juegos de azar, tabaco, pornografía, industrias extractivas y energías no renovables;

- en caso de que se le conceda la cofinanciación, la empresa se compromete a evaluar sus prácticas comerciales (siguiendo las orientaciones y el apoyo proporcionados por LuxDev), así como a aplicar dos medidas concretas para reforzar su conducta responsable;
- Entiendo que no existe ninguna obligación legal de cofinanciar el proyecto propuesto;
- Acepto que LuxDev, a través del comité de selección, pueda delegar el análisis de las solicitudes a empleados, colaboradores y/o proveedores externos de LuxDev con el fin de preseleccionar las mejores solicitudes, organizar visitas sobre el terreno y llevar a cabo la debida diligencia para cada proyecto y empresa preseleccionados. Toda persona que participe o tenga acceso a los documentos proporcionados por las empresas tendrá la obligación de mantener la confidencialidad.

Si todas las respuestas son afirmativas: ¡Enhorabuena, ya puede comenzar su solicitud!

Si no ha marcado uno o más de los puntos anteriores: Lo sentimos, solo los solicitantes que puedan confirmar todos los puntos anteriores pueden presentar solicitudes.

Las solicitudes deben estar redactadas en (**idioma**). Tenga en cuenta que las respuestas están limitadas a un número específico de caracteres, tal y como se indica debajo de cada pregunta. Responda a las preguntas con la mayor precisión posible para facilitar la evaluación de su solicitud.

Indique todas las cifras en euros y utilice la coma como separador decimal y el punto como separador de miles. En el sitio web de la Comisión Europea (https://ec.europa.eu/info/funding-tenders/procedures-guidelines-tenders/information-contractors-and-beneficiaries/exchange-rate-infoeuro_en) hay disponible un conversor de divisas oficial.

En caso de problemas técnicos, póngase en contacto con lcf@luxdev.lu .

Información sobre el solicitante	
Nombre de la empresa	
Nombre y apellidos de la persona de contacto	
Género	
¿Qué cargo/función desempeña en la empresa?	
Correo electrónico	
Número de teléfono	
País de registro de la empresa	
Fecha de registro comercial de la empresa	
Dirección completa de su empresa (nombre y número de la calle, código postal, ciudad, país)	
Sector(es) económico(s)	
Actividad/negocio principal de la empresa	Describa en 3-5 frases la actividad comercial principal de la empresa.
País o países en los que la empresa desarrolla actividades comerciales	
Número de empleados declarados (en equivalentes a tiempo completo, ETC), desglosados por género	Número total de empleados: Número total de empleadas:
Ingresos de ventas en el ejercicio financiero anterior (en EUR)	
Beneficios/pérdidas del ejercicio financiero anterior (en EUR)	
Sitio web	
<i>Redes sociales u otros enlaces a vídeos que expliquen su(s) solución(es)</i>	

En esta sección, céntrese en el proyecto específico que desea presentar para su cofinanciación, es decir, si el proyecto es una unidad de negocio limitada dentro de su empresa, céntrese en ella, de lo contrario, el proyecto podría superponerse con toda la actividad comercial de su empresa.

Solución innovadora y eficaz	Información adicional
Resumen del proyecto en un máximo de 1300 caracteres	<p>Resuma el problema que intenta abordar mediante el proyecto propuesto, la propuesta de valor de la solución innovadora, el mercado (clientes de pago) y el modelo de negocio. A continuación, indique la tracción comercial y los progresos realizados hasta la fecha (número de clientes, ingresos anuales/mensuales, impacto logrado en el objetivo). Si la solución propuesta es solo una unidad de negocio dentro de su empresa, explique cómo surgió esta solución dentro de su actividad comercial existente.</p> <p>Por último, defina su declaración de impacto: «Una inversión de [XX EUR] nos permitirá llegar a [YY] clientes en los próximos 12/18/24 meses y crear [ZZ] de [impacto social]».</p> <p><i>Máximo 1300 caracteres</i></p>
Eje temático de la convocatoria de propuestas	Agritech y Fintech
Duración del proyecto	Los proyectos elegibles pueden tener una duración de entre 12 y 24 meses.
Problema social abordado por el proyecto (en relación con los ODS)	<p>Detalle el problema (social o medioambiental) que aborda respondiendo a las siguientes preguntas: ¿A quién afecta este problema, ¿dónde se encuentra geográficamente y cómo le afecta? ¿Cuál es su alcance y tendencia, el número de personas afectadas? ¿Cuáles son las causas? ¿Por qué existe este problema?</p> <p><i>Máximo 1300 caracteres</i></p>
Solución innovadora y comercial	<p>Describa su solución al problema. ¿Cuál es la innovación de la solución y la propuesta de valor? Explique y cuantifique el impacto positivo de su solución y cómo aborda los problemas que ha descrito. ¿Por qué la solución es más rentable y tiene mayor impacto? ¿Por qué la solución es comercialmente viable?</p> <p><i>Máximo 1300 caracteres</i></p>
Mercado y competencia	<p>Presente el mercado de su producto o servicio.</p> <p>Ubicación: ¿Dónde se encuentra su mercado?</p> <p>Clientes: ¿Quiénes son sus clientes actuales y futuros (particulares, empresas, entidades públicas)? ¿Son diferentes de la población afectada por el problema? ¿Cómo se relacionan sus clientes con el problema social? ¿Cuánto pueden permitirse pagar?</p> <p>Tamaño del mercado: ¿Cuál es el tamaño del mercado y las tendencias de crecimiento? ¿Cuántos clientes potenciales hay?</p> <p><i>Añada un botón de carga, con el análisis de mercado o cualquier documento relacionado, campo no obligatorio.</i></p> <p><i>Máximo 1300 caracteres</i></p>

<p>Producto/servicio*</p>	<p>¿Qué vende exactamente y cómo? Describa los pasos clave en la producción y venta de su producto/servicio: diseño y fabricación, promoción, distribución e implementación, asistencia posventa.</p> <p>¿Cuál es el coste de proporcionar el producto/servicio? ¿Cuánto cobra? ¿Cómo paga el cliente/cuál es el modelo de pago?</p> <p>Describa la experiencia del usuario: ilustre paso a paso cómo el usuario le encuentra, conoce su producto/servicio, decide comprarlo, realiza el pago (modelo de pago), recibe el producto/servicio y se beneficia del servicio posventa.</p> <p><i>Añada un botón de carga con cualquier documento relacionado con su producto o innovación, campo no obligatorio.</i></p> <p><i>Máximo 1300 caracteres</i></p>
<p>Competencia y ventaja competitiva</p>	<p>Indique las otras soluciones con las que compite. ¿Cómo se diferencia de los proveedores de soluciones alternativas y sustituibles? ¿Cuál es la propuesta de valor única de esta solución y por qué sobrevivirá en el futuro? Para cada competidor, compare su oferta en términos de nivel de precios, calidad, servicio al cliente y, en general, las fortalezas y debilidades de cada solución.</p> <p><i>Máximo 1300 caracteres</i></p>
<p>Impacto del proyecto</p>	<p>¿Cuál es la teoría del cambio y el impacto que la solución pretende lograr?</p> <p>¿A cuántas personas ha beneficiado su solución y cómo ha influido en sus vidas? ¿Qué sistemas de seguimiento se han implantado y qué datos/indicadores se supervisan?</p> <p>Intente describir el impacto explicando los siguientes elementos:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Resultados: bienes y servicios tangibles producidos por las actividades del proyecto. Los resultados están bajo el control directo de la empresa responsable de ejecutar el proyecto, por ejemplo, el número de productos vendidos a un determinado número de clientes, etc. • Resultados intermedios (efectos): resultados que probablemente se lograrán cuando el grupo destinatario utilice los productos del proyecto. Los resultados se suelen lograr a corto y medio plazo, por ejemplo, aumento de las calificaciones en los exámenes, aumento de la productividad del suelo o de los ingresos de los agricultores, etc. • Resultados finales (impacto): los objetivos últimos del proyecto, que pueden verse influidos por muchos factores y que, por lo general, se alcanzan a largo plazo, por ejemplo, la mejora de los medios de vida, la reducción del número de enfermedades crónicas, la mejora de las tasas de graduación en la enseñanza secundaria, etc. <p>Añadir botón de descarga, con plantilla de matriz de resultados</p> <p><i>Añadir botón de carga, con la matriz de resultados de su proyecto, obligatorio</i></p> <p><i>Máximo 1300 caracteres</i></p>
<p>Tracción comercial y plan de crecimiento estratégico</p>	<p>¿En qué fase se encuentra el desarrollo y la comercialización de esta solución y modelo de negocio? ¿Qué estabilidad tienen los ingresos por ventas y la lista de clientes para esta innovación específica?</p> <p>¿Cuál es su estrategia de adquisición y expansión de clientes y cuál es el tamaño de su cartera de clientes potenciales? Describa en pocas frases cuáles son los planes estratégicos y los hitos para los próximos 1-3 años para esta innovación.</p>

	<i>Máximo 1300 caracteres</i>
Plan financiero/de inversión	<p>Detalle sus necesidades de inversión que le permitirán alcanzar el plan de crecimiento estratégico descrito anteriormente y explique en qué momento de la vida del proyecto son necesarias estas inversiones.</p> <p>¿Cómo piensa financiar este plan de inversión? ¿Tiene otros financiadores dispuestos a aportar capital a su empresa o está buscando financiación en la actualidad? En caso afirmativo, ¿de qué tipo (capital, subvenciones, préstamos, etc.) y en qué fase se encuentra?</p> <p><i>Añadir botón de carga, con el modelo del presupuesto, obligatorio</i></p> <p><i>Añadir un segundo botón de carga, con el plan de negocio, las etapas importantes operativas y los resultados de ventas, no obligatorio pero muy apreciado</i></p> <p><i>Máximo 1300 caracteres</i></p>
Motivación y equipo	<p>Proporcione una descripción general del tamaño y la composición del equipo encargado de poner en marcha esta innovación, por qué inició este negocio, qué tipo de experiencia y habilidades le cualifican a usted o a su equipo para abordar este problema y qué recursos humanos le faltan. Si el proyecto propuesto para la cofinanciación representa una unidad de negocio limitada dentro de su empresa, proporcione también una descripción general del tamaño y la composición del equipo empleado por su empresa.</p> <p>Si dispone de un organigrama, no dude en adjuntarlo.</p> <p><i>Añada un botón de carga, con el CV de los financiadores, campo no obligatorio.</i></p>
Riesgos	<p>¿A qué riesgos se enfrenta la empresa y qué tipo de impactos negativos no deseados podría generar que pudieran obstaculizar su impacto y su escala? Por ejemplo:</p> <ul style="list-style-type: none"> • ¿La solución modifica los hábitats/ecosistemas/bosques (reducción, degradación, cambio), así como cualquier cambio en los recursos acuáticos? • ¿La solución introduce especies invasoras? • ¿La solución causa o acelera la degradación del suelo? • ¿La solución está relacionada con la gestión ganadera, el cacao, el café, el aceite de palma, la soja, la madera, el caucho, el carbón vegetal y la producción de papel? • ¿La solución aumenta la contaminación ambiental, en particular los residuos peligrosos, las necesidades energéticas y el uso de los recursos hídricos? • ¿La solución modifica los derechos/el acceso a la tierra y la protección de las comunidades?

Anexos

Cargue una copia de los estatutos de la empresa.	
Cargue una copia del certificado de registro mercantil de la empresa, incluido el número de identificación fiscal.	
Cargue una copia del certificado de conformidad fiscal o cualquier otro documento que pueda demostrar su conformidad fiscal.	
Cargue cualquier documentación que demuestre que los empleados están contratados legalmente	
Cargue el organigrama de la empresa	
Cargue una copia de los tres últimos estados financieros oficiales (a ser posible, auditados).	
Cargue una lista/tabla de toda la financiación externa recibida hasta la fecha (subvenciones, capital, préstamos, etc.), especificando el importe en euros, el proveedor de capital y el año.	Para poder optar al LCF, el candidato no debe haber obtenido más de 300 000 EUR en financiación externa (subvenciones, capital, préstamos, etc.).
Cargue sus planes financieros/de inversión.	Utilizando el modelo de presupuesto, proporcione una visión general de su plan financiero. Por favor, programe una fecha de inicio del proyecto no anterior a (mes) (año), con una duración de 12 a 24 meses, dependiendo de la duración de su proyecto propuesto.
Cargue sus indicadores de resultados	Utilizando el modelo de matriz de los indicadores de resultados, proporcione una indicación de los resultados previstos.
Otros documentos	Si desea enviarnos otros documentos, puede cargarlos aquí (por ejemplo, plan de negocio, contratos con clientes, comentarios de clientes, análisis comparativos, presentación comercial, etc.). Por favor, nómbralos claramente según su contenido.

Consentimiento para el almacenamiento de datos personales

Almacenamiento de datos

Con su consentimiento, usted acepta que LuxDev conserve la información relacionada con su solicitud durante los siguientes periodos:

- Hasta cinco (5) años después de la finalización del contrato de financiación.
- Hasta cinco (5) años después del rechazo de la solicitud.

Finalidades en el caso de un contrato de cofinanciación:

- Evaluación ~~interna~~ de los proyectos de la cartera MAE/023 para identificar las mejores prácticas y ponerlas a disposición de futuros solicitantes.
- Informar sobre la eficacia de MAE/023 al Ministerio de Asuntos Exteriores y Europeos, Defensa, Cooperación al Desarrollo y Comercio Exterior (MFA) a lo largo de la duración del proyecto.
- Permitirnos identificar múltiples cofinanciaciones.

El objetivo en caso de rechazo de la solicitud es permitir a LuxDev, durante los ciclos de cofinanciación posteriores, saber qué solicitantes han presentado anteriormente una solicitud de cofinanciación y por qué motivos fue rechazada.

El consentimiento para la conservación de sus datos puede retirarse en cualquier momento enviando un mensaje a lcf@luxdev.lu, con copia a rgpd@luxdev.lu.

La retirada no afecta a la legalidad del tratamiento realizado hasta ese momento. Puede encontrar más información en nuestro Aviso sobre la protección de datos personales (https://luxdev.lu/files/documents/LuxDev_privacy_en.pdf).

Consentimiento para el almacenamiento de sus datos (solo se permite una selección)

Casilla que debe marcarse, pregunta obligatoria

- Por la presente, doy mi consentimiento para que mis datos se almacenen más allá de los derechos de retención legales descritos anteriormente.
- No consiento que mis datos se almacenen más allá de los derechos de retención legales descritos anteriormente.

¿Acepta que LuxDev pueda compartir el nombre de la empresa, el título del proyecto propuesto y el resumen de esta propuesta de proyecto con socios de confianza que puedan mostrar interés en cofinanciar o invertir en este u otros proyectos futuros llevados a cabo por la empresa?

- Sí
- No

Declaración de honor

Casilla que debe marcarse, pregunta obligatoria y ambas casillas deben marcarse

- Confirmando que la información anterior es completa y correcta.
- Por la presente confirmo que he leído y comprendido las disposiciones relativas a la protección de datos.

Mecanismo de reclamaciones

El mecanismo de reclamación de LuxDev para cuestiones relacionadas con la transparencia y el trato justo se encuentra en

<https://luxdev.lu/en/contact/complaint>.

¡Gracias por enviar su solicitud!